BestValue
M&A ADVISOR

Company : Kova Tools
Buyer : Holding wallonne privée

BestValue accompagne l'actionnaire de *Kova Tools* dans son processus de cession.

Sell-side : BestValue, DBB & Defenso
Buy-side : Optimum fiduciaire

BestValue partenaire dans la transmission de Kova Tools

BestValue a eu le privilège d'accompagner l'actionnaire de Kova Tools (dénomination commerciale : Kova Outils) dans son processus de cession, une étape clé marquant la transmission de cette entreprise spécialisée dans l'outillage professionnel.

Au début des années 2000, Philippe Jouret, ancien banquier, fait le pari de l'entrepreneuriat. En 2004, il rachète le fonds de commerce de Kova Outils et fonde Kova Tools. Située à l'époque à Embourg, l'entreprise se spécialise dans l'outillage professionnel et propose une large gamme de plus de 30 000 références, avec les plus grandes marques du marché.

Au fil des années, Kova Tools évolue et s'adapte aux nouvelles tendances. L'entreprise développe notamment son offre e-commerce, permettant à ses clients B2B de consulter le catalogue en ligne, de commander directement sur le site et de bénéficier de livraisons. Cette approche différenciée, axée sur la qualité et le service, distingue Kova Tools des grandes enseignes.

En 2014, l'entreprise franchit un cap en s'installant dans le Zoning Industriel de Bonne Fortune à Grâce-Hollogne. L'acquisition d'un bâtiment industriel de 1 550 m² lui permet de proposer un vaste showroom et un stock important, garantissant ainsi une disponibilité immédiate des produits pour ses clients.

Après plus de deux décennies à la tête de Kova Tools, Philippe Jouret décide de céder son entreprise afin de profiter d'une retraite bien méritée. C'est dans cet esprit qu'il fait appel à BestValue pour l'accompagner tout au long du processus de transmission.

Deux jeunes entrepreneurs, séduits par le potentiel de la société et partageant l'ambition de son fondateur, saisissent alors cette opportunité et reprennent les rênes de Kova Tools en 2024. Portés par la volonté de préserver l'héritage de l'entreprise tout en lui insufflant une nouvelle dynamique, ils poursuivent son développement avec enthousiasme et détermination.

De l'évaluation de l'entreprise à la finalisation de la transaction, BestValue a accompagné Philippe Jouret à chaque étape du processus, garantissant une transmission fluide et réussie.

BestValue est fier d'avoir contribué à cette belle transition et de permettre à Kova Tools de continuer à prospérer sous une nouvelle direction.

Porteur du projet
Pierre THIRY
Partner
+32 475 52 81 44
p.thiry@best-value.be
www.best-value.be

Porteur du projet
Romain ADAM
M&A Analyst
+32 493 86 80 92
r.adam@best-value.be
www.best-value.be