
Company : FiscaMax
Buyer : Management buyout

BestValue accompagne les actionnaires de *Fisca M@x* dans leur processus de cession.

Et si votre successeur était déjà dans l'entreprise ?

Transmettre son entreprise est une décision importante, parfois chargée d'émotion, souvent complexe. Et si la meilleure relève se trouvait déjà... en interne ? Le Management Buyout (MBO) – ou rachat d'entreprise par ses collaborateurs – est une solution de plus en plus envisagée par les dirigeants en quête de continuité, de confiance et de stabilité.

Dans ce type d'opération, un ou plusieurs membres clés de l'équipe reprennent tout ou partie des parts de la société. Cette configuration présente de nombreux avantages : 1) une transition fluide et maîtrisée ; 2) la préservation de la culture d'entreprise ; 3) une continuité dans la gestion opérationnelle.

Le repreneur connaît déjà les rouages de l'activité, les forces de l'équipe, les défis du marché. La relation de confiance, déjà établie avec les actionnaires sortants, facilite les négociations et rassure toutes les parties prenantes.

Le MBO s'intègre aussi parfaitement dans une stratégie de transmission progressive, notamment lorsque des collaborateurs investis souhaitent s'inscrire dans le long terme.

C'est aussi une alternative pertinente dans les contextes familiaux sans repreneur direct, ou pour des dirigeants qui souhaitent passer la main sans rompre l'élan entrepreneurial.

Le cas Fisca M@x : une opération réussie

C'est cette approche qu'ont choisie les actionnaires de Fisca M@x, un cabinet comptable implanté à Manhay et Seraing. Soucieux de préserver l'ADN de leur entreprise et de sécuriser l'avenir de leurs clients et collaborateurs, ils ont opté pour une cession progressive en interne à une équipe expérimentée, polyvalente et engagée.

Accompagnés par BestValue tout au long du processus, ils ont pu structurer une opération sur mesure, dans un cadre rassurant et stratégique. Un passage de témoin en douceur, guidé par une vision partagée et un vrai projet de continuité.



Porteur du projet
Pierre THIRY
Partner
+32 475 52 81 44
p.thiry@best-value.be
www.best-value.be



Porteur du projet
Anthony HENRION
Project Leader
+32 477 53 05 54
a.henrion@best-value.be
www.best-value.be